

Test de positionnement Formation MANAGEZ!

Ce test permet de vérifier vos pré-requis en amont de votre inscription à la formation envisagée

Votre nom

Il est possible en entretien de coaching de donner son avis (2 points)

- Non jamais
- Oui sous forme d'hypothèse
- Oui sous forme de renvoi de perception
- Oui tout le temps

Dans l'acronyme SMART, décrivant les caractéristiques d'un objectif, la lettre A veut dire... (2 points)

- Acceptable
- Accepté
- Approprié
- Atteignable
- Atteint

Lesquelles des phrases ci-dessous sont des hypothèses ? (2 points)

- Et si vous étiez à Lyon ?
- Je fais l'hypothèse que son enjeu est autre
- Qu'est-ce que cela rend possible ?
- Ce n'est pas ça.

Dans un collectif, l'apparition de désaccords (2 points)

- Contribue à l'intelligence collective
- Freine l'intelligence collective

Code formation

Selon les circonstances il est légitime de décider... (2 points)

- Par consensus
- A la majorité
- A la majorité des 2/3
- Par négociation
- Par décision autoritaire

Les comportements en organisation s'expliquent principalement par (2 points)

- La personnalité
- La situation
- Ils ne s'expliquent pas

L'émotion est la résultante de (2 points)

- Les personnalités en présence
- La situation et mes besoin/enjeu
- La situation
- Les actions de mes interlocuteurs

Je ressens en permanence une émotion (2 points)

- Vrai
- Faux

Pour permettre des échanges riches en réunion et toutes proportions gardées (2 points)

- Mieux vaut être laxer sur l'application du cadre
- Mieux vaut être strict sur l'application du cadre

La posture de manager coach a vocation à être utilisée en permanence (2 points)

- Vrai
- Faux

La confiance est un attribut... (2 points)

- D'un individu
- D'une relation

Je peux coacher mes collaborateurs sur des sujets dont je suis partie prenante (2 points)

- Vrai
- Faux

Renforcer les règles dans les organisations permet de limiter le pouvoir des personnes (2 points)

- Vrai
- Faux

Construire la confiance dans une relation est synonyme de (2 points)

- Tenir ses engagements
- Annoncer que je fais confiance
- Accepter tout ce que demande mon interlocuteur

Ce contenu n'a pas été créé ni n'est approuvé par Microsoft. Les données que vous soumettez sont envoyées au propriétaire du formulaire.